

bolívar
CONEXIÓN PERSONAL

RF: J-30020437

5

millones de latinoamericanos emigrarían a Estados Unidos hasta el 2015, sin importar si el Congreso aprueba o no una propuesta para otorgar la ciudadanía a millones de ilegales, dijo la consultora Manpower. México y Centroamérica representan más del 70% de la emigración latinoamericana.



bolívar
CONEXIÓN PERSONAL

RF: J-30020437

Tango sin armonía

Argentina recibirá 534 millones de dólares por la realización de proyectos en el país, desde ascensores para hospitales hasta turbinas para la represa de Macagua. Los productos venezolanos no petroleros son los grandes ausentes de la balanza comercial



Jorge Eduardo Rastrelli, director de CCAV



Alberto Álvarez, agregado comercial de la embajada argentina



Benjamín Tripiér, tesorero de Cavenarg

Ramón Sahnkwo

FOTOS: SAUL LOZANO/TALCUAL

La relación comercial con Argentina es un baile, en el que como en el tango, el sureño lleva una morena. Con un portafolio de exportación de casi el 90% del universo arancelario, incomparable con los pocos bienes que viajan de Venezuela hacia el sur fuera del suministro petrolero, las cifras se reparten a favor de ese país en un intercambio comercial, que aunque asimétrico, sólo se incrementa.

En 2005, la torta del intercambio llegó a \$665.045 millones, de la cual, el tamaño más grande fue para las argentinas que exportaron \$458.928 millones, mientras Venezuela hacia lo mismo en \$204.112 millones, menos de la mitad. Respecto al 2004 los números fueron menos sorprendentes para los sureños que crecieron 6%, mientras que la venta de productos criollos en ese país se incrementaron en 56%.

Pero esa estructura desequilibrada "estratégicamente se trata de cambiar", dijo Benjamín Tripiér, tesorero de la Cámara de Comercio Venezolano-Argentina (Cavenarg) durante una reunión entre empresarios argentinos y sus pares criollos. Sin embargo, una cosa quedará estable en la relación: "allá alimentos y cosas médicas y aquí las fuentes de energía".

Algunos automóviles como Ford y Volkswagen vienen de Argentina. En 2005, los productos automotores venidos de esas tierras superaron los \$120 millones, casi el doble de los lácteos, sobre todo la leche en polvo, insignia de las exportaciones argentinas. Le si-

BALANZA COMERCIAL 2002 - 2005 (MILES DE DÓLARES)		
	Importaciones	Exportaciones
2002	137.983	9.143
2003	173.689	5.182
2004	431.263	130.709
2005	458.928	204.112
2006*	800.000	300.000

*=estimado

Fuente Cavenarg

Datos:
ARGENTINA ESTÁ EN EL 9º LUGAR DE LAS IMPORTACIONES VENEZOLANAS Y EN EL 34º DE SUS EXPORTACIONES

quieron las grasas y aceites, productos químicos, maquinarias eléctricas, carnes y manufactura agropecuaria.

En la Cámara Comercial Argentina-Venezolana (CCA), en Buenos Aires, llevan a cabo las actividades opuestas, como el "programa primera exportación", a través del cual la compañía estatal Gas Natural ofrece posibilidades de tener un proyecto de exportación a las fábricas y empresas a las que suministra energía.

Argentina exporta alrededor de \$40 mil millones anualmente, que se reparte principalmente en Estados Unidos, China, Brasil, Chile y la Unión Europea. Venezuela apenas sigue por encima de la décima pla-

za, pero el acuerdo 59 de la Aladi que establece la desgravación paulatina de aranceles y la cercanía con Mercosur, podría ayudar a subir posiciones. "Ha mejorado muchísimo la posibilidad de distribución de productos argentinos en Venezuela y viceversa, y consideramos que si se efectiviza el ingreso a Mercosur, el campo se abriría más para los dos países", dijo Jorge Eduardo Rastrelli, director de la cámara.

Las exportaciones argentinas se han más que duplicado en los últimos tres años, pero más sorprendente es el salto de los envíos venezolanos a ese país en casi 2.000% durante el mismo periodo. La razón es el convenio firmado en 2004 que establece el suministro de 250 mil barriles de petróleo venezolano a cambio de bienes y servicios argentinos. Inicialmente el gobierno importó ganado sureño y el acuerdo ser bautizó comúnmente como "petróleo por vaquitas". Pero Alberto Álvarez, agregado comercial de la embajada argentina, aclaró

que no se trata de un trueque como hacía la Unión Soviética con sus satélites, sino de "dólares que van y dólares que vienen" a través de un fondo creado por la Unión de Bancos Suizos y que administra Póvsa para la compra de productos agroalimentarios principalmente.

En el pasado, la principal exportación venezolana hacia Argentina era la urea, pero ese país desarrolló plantas fertilizantes y el intercambio se hundió hasta los \$5 millones. Tras el convenio en 2004, esa cifra se disparó a \$130.709 millones.

PROYECTOS MILLONARIOS

En 2006, Argentina planea aumentar sus exportaciones al país a \$800 millones con la aplicación de proyectos en sectores que hasta el 2007 acumulan para ese país \$534 millones. Entre los más costosos para Venezuela se hallan la instalación de turbinas "de alto valor" en la represa de Macagua a un costo de \$223 millones y la importación de máquinas agrícolas por \$226 millones. Luego siguen unos 400 ascensores para hospitales públicos, incubadoras, centros sociales, camiones fumigadores y una cámara hiperespectral que se monta en un avión para detectar sitios de cardúmenes o minerales.

Álvarez indicó que todos los proyectos vienen con asistencia técnica y capacitación en Argentina, a donde irán mil técnicos agrícolas.

Argentina seguirá con la exportación de ganado y traerá 900 terneras que producen hasta 30 litros de leche diarios, además de 1.800 "vaquitas" para las zonas andinas.

TRABAS

Aunque las cifras del intercambio suben y suben, algunos impedimentos mantienen cuesta arriba la concreción de negocios entre los dos polos opuestos de América del Sur. Simón Defendini, presidente de la comisión agroalimentaria de la Cámara de Comercio Argentino-Venezolana, acusa tres barreras que frenan el comercio, principalmente el de alimentos y medicinas. Primero resaltó que los procesos de certificación de calidad por las autoridades venezolanas se tardan hasta 12 meses, lo que podría reducirse a un mes si se entrega la licencia de validación a laboratorios argentinos directamente. También dijo que la legislación actual obliga a registrar cada producto individualmente, haciendo engorroso el proceso para compañías con portafolios amplios, por lo que propone un proyecto, ya presentado a la Asamblea Nacional, en el que cada empresa tenga un registro a partir del cual se inscribirían sus mercancías.

El tercer obstáculo, los difíciles trámites para obtener licencias de importación para empresarios argentinos y el 20% de impuestos que cobra Argentina para sus exportaciones le han pegado directamente en el bolsillo a este importador venezolano de avena y trigo, "productos que no se producen en el país".

"El experimento de la avena ha sido casi imposible por el tema de los impuestos de las exportaciones, lo que hace que los productos argentinos sean poco competitivos en precios, y si fueran competitivos todavía existe cierto grado de iniquidad porque el consumidor venezolano no debería estar pagando un impuesto a la exportación argentina".

En el lado de la exportación, sólo hay deseos, porque aunque el café, el cacao y los ronnes son "muy apreciados en el mercado argentino", el país sureño apenas ocupa el puesto 38º como destino de productos criollos, dentro de los cuales más del 90% son hidrocarburos.



Simón Defendini, único criollo miembro de CCAV